



Top Tech Tomorrow

**Les pépites des indices
boursiers de demain
se trouvent parmi
nos champions de
la Tech d'aujourd'hui**

kpmg.fr

Juin 2021



Sommaire

Avant-propos	1
Nos partenaires.....	2
Pourquoi le Top Tech Tomorrow ?	4
Les lauréats 2021	6
Les performances de la Tech en France	8
Ce qu'il faut retenir	8
Attraction des capitaux.....	10
Performances de levées de fonds par secteur.....	12
Les cibles sectorielles : Le monde d'après ?	13
Les cibles technologiques : une entrevue futuriste ?	16
Des capitaux orientés vers des Techs plus matures	18
Levées de fonds au féminin : peu d'améliorations.....	20
Les investisseurs de nos Techs	22
Cartographie des cibles des investisseurs étrangers.....	25
Jury Top Tech Tomorrow	28

Avant-propos

De la résilience à la conquête

Lors de la 2^{de} édition du Top Tech Tomorrow, nous exprimions notre enthousiasme pour l'écosystème Tech français, qui a non seulement résisté à la crise, mais a été exemplaire : support à l'ensemble des secteurs économiques durant la crise, les techs françaises ont avant tout su repositionner leurs priorités et faire preuve de solidarité quand nous en avions le plus besoin.

Sans surprise, nos champions de la Tech ont montré tout au long de l'année 2020 un dynamisme en dépit des évolutions extrêmes du contexte sanitaire, avec ou sans support complémentaire de la part des investisseurs.

Mais au-delà de l'état de grâce, 2020 a également accéléré les remises en question des modèles économiques dominants sur ce secteur : aux prises avec les différentes réglementations sur l'usage des données et leur rôle, les GAFAM interrogent davantage, à la fois en termes d'éthique et de capacité de renouvellement de leur modèle alors qu'elles auront connu les résultats les plus performants depuis leur création ainsi qu'une valorisation record.

Dans ce contexte, nos French Techs se démarquent. L'intégration des aspirations sociétales et environnementales n'y est pas étrangère. Véritable facteur de différenciation face aux géants mondiaux actuels, les modèles d'affaires enrichis qu'elles ont développé leur permettent à présent de gagner des parts de marché au niveau mondial : ce qui apparaissait il y a quelques années comme des niches deviennent aujourd'hui des marchés plus dynamiques, en accord avec les tendances séculaires.

Cette démarcation, nos techs la font intelligemment, que ce soit à travers la complète réappropriation des modèles ayant fait le succès des GAFAM ou l'adoption des éléments d'intérêt des BATX chinoises, tels que le modèle de « Super App » qui devient une réalité de plus en plus tangible dans l'hexagone.

Aujourd'hui, une accélération par les marchés ne peut plus être ignorée

Cette performance n'est pas passée inaperçue sur les marchés : alors que le CAC Technology est le second indice le plus performant en France, avec 33% de croissance depuis le 1^{er} janvier 2020*, le NASDAQ 100 Technology a de son côté crû de 50,6% sur la même période*. Pour comparaison, le CAC 40, indice historiquement pauvre en valeurs techs, affiche une croissance limitée à 5,4% sur cette période*.

Révéléateur d'un engouement pour la tech sur les marchés, ces performances devraient inciter les acteurs de marché à renforcer leurs compétences d'analyse des valeurs techs en Europe et en France, apanage historique des investisseurs privés, plus prompts à accorder une valeur plus élevée que celle observée sur les marchés financiers.

Dès lors, rien ne devrait s'opposer à l'accompagnement du développement plus ambitieux des French Techs par les marchés financiers, à même d'absorber de plus gros besoins de financement, afin de leur permettre de s'imposer comme leader mondial dans leur domaine.

* au 30/04/2021



**2021 changera
à nouveau
le regard sur
la French Tech :
de résiliente
elle sera
conquérante.**

Jean-Pierre VALENSI

KPMG

Head of Capital Markets
Advisory

Porteur du projet

Nos partenaires

Pour identifier des champions attractifs, à la fois pour les acteurs privés et les marchés financiers, nous avons réuni des partenaires et des membres du jury aux compétences pluridisciplinaires, liant les deux mondes.

Institutions :



Créé en 1987, le Cliff est l'association française des professionnels de la communication financière.

Il regroupe environ 260 membres issus de sociétés cotées, représentant 80% de la capitalisation boursière de la Place de Paris, ainsi que des consultants et des experts dans des domaines liés à la communication financière.

À ce titre, le Cliff est une institution reconnue en France. Il participe à la valorisation de la profession grâce à ses activités favorisant le partage d'expériences, d'expertises et de nouveautés, grâce également à son programme de formation unique en partenariat avec l'Université Paris-Dauphine et à sa contribution au guide annuel « Cadre et Pratiques de Communication Financière ».



La Sfaf œuvre à l'évolution et à l'amélioration des techniques de l'analyse via les travaux des commissions et groupes thématiques, à la formation des professionnels de la finance via le Centre de formation (diplôme du CIIA d'analyse financière, du CIWM de gestion d'actifs et formation continue), ainsi qu'au développement d'une information économique et financière de qualité des entreprises faisant appel au marché financier.

L'association est présente auprès de toutes les instances de Place et de nombreuses institutions internationales. Elle édite la revue trimestrielle - Analyse financière - et publie la newsletter Analyse financière.

La Sfaf est Membre fondateur de l'EFFAS (association européenne des analystes financiers) et de l'ACIIA (Association of Certified International Investment Analysts®).

Jury

**Carole Barnay****Ardian**

Senior Managing Director

**Eric Bleines****Swiss Life Gestion privée**Directeur Général
Administrateur de la Sfaf**Apolline Charpentier****Eurazeo**

Portfolio Manager

**Nabil Gharios****Healthcare Promise
Investment Partners**Président
Responsable du Groupe
Sectoriel Santé de la Sfaf**Patrice Lambert -
de Diesbach****Orange**Directeur des relations
investisseurs
Administrateur d'orange
Bank
Administrateur du Cliff**Vanessa Malier****Kurma Partners**

Managing Partner

**Anne-Charlotte
Philbert****Eurazeo Growth**

Associate

**Grégoire Sentilhes****Nextstage Asset
Management**Président fondateur
Membre de la Sfaf

Pourquoi le Top Tech Tomorrow ?

Une ambition différente pour le Top Tech Tomorrow

Parce que KPMG dispose d'un ancrage régional important qui constitue un formidable poste d'observation, parce que nous accompagnons des entreprises de toute taille, nous pensons qu'il existe dans le monde de la Tech française des terres rares qui ont des capacités singulières, leur permettant de s'inscrire dans un modèle disruptif, caractéristique principale des futurs champions de demain.

Nos Convictions :

- **Un écosystème français porteur pour la Tech**
- **Le succès possible en France pour nos champions**
- **De futurs leaders internationaux dans tous les secteurs d'activité de la Tech**



Plus qu'une griffe, le Top Tech Tomorrow se veut être une signature distinctive mettant en lumière les futurs champions de la Tech présentant un modèle économique solide, caractérisé par les cinq dimensions suivantes :

- La proposition de nouvelles solutions, produits, offres de services disruptifs
- Une agilité à s'adapter et à se transformer rapidement
- Une capacité à évoluer à l'international
- Un magnétisme suffisant pour attirer et capter des financements y compris en période de crise, conjugué à une bonne gestion du cash.
- Une contribution aux aspirations et évolutions sociétales et environnementales

Ces futurs leaders présentent selon nous un vrai potentiel de développement, qui en font des actifs attractifs à la fois pour les acteurs privés du financement mais également pour les marchés financiers.

En nous appuyant sur nos expériences aux côtés des entreprises de la Tech et notre recherche sur les secteurs de la Tech, notre ambition est d'accompagner et de contribuer à l'émergence des leaders de la Tech de demain.



Jean-Pierre VALENSI
KPMG
Head of Capital
Markets Advisory
Porteur du projet



Etienne CUNIN
KPMG
Director, Capital
Markets Advisory



Kevin NOURRY
KPMG
Associate, Capital
Markets Advisory

Les lauréats 2021



Apps & Techs d'Entreprises

Actility	Ivalua
BrainCube	Mirakl
Dataïku	Platform.sh
Dawex	PropheSee
Delair Tech	Wynd
Exotec Solutions	Yseop
InterCloud	



Biotechs, Medtechs et eSanté

Amolyt	Medadom
Cardiologs	Owkin
Diabeloop	Stilla Technologies
DNA Script	TreeFrog
Doctolib	Therapeutics
Dynacure	Vivet Therapeutics
eCential (ex Surgivisio)	



Consumer Tech

Dashlane	Voodoo
ManoMano	Yubo



Fintech

Alan	Onto
Expensya	Shift
Lydia	Technology
Nexway	Younited Credit



Human Capital

Hivebrite	LumApps
InsideBoard	Malt
JobTeaser	OpenClassrooms
Klaxoon	Payfit



Martech

Akeneo	PlayPlay
ContentSquare	SendinBlue



Mobility Tech

EasyMile	Leavy.co
Heetch	Traxens



Sustainability Tech et Energie

Back Market	Metron
Courbet	Naïo Technologies
EcoVadis	Vestiaire Collective
Kayrros	Ynsect

Notre observatoire de la tech française : une base d'analyse de 600+ sociétés



600+

Sociétés technologiques indépendantes et non cotées d'origine française de moins de 20 ans ayant levé plus de 3M€*

- Ayant levé près de 20 Mds€ depuis leur création*
- Identifiées sur la base des opérations annoncées
- Triées selon la qualification de leur technologie et/ou innovation

Pour mener à bien nos analyses quantitatives et qualitatives, nous nous fondons uniquement sur des données à caractère public.

Notre méthodologie s'appuie sur différents critères de sélection et se décline en 3 étapes :

1

Analyse quantitative multicritères de 600+ sociétés

Nous avons analysé plus de 600 sociétés répondant aux caractéristiques d'entrée au sein de notre observatoire sur les critères suivants :

- Qualité de la technologie
- Force d'attraction des capitaux
- Qualité des investisseurs
- Qualité des clients
- Performances de déploiement à l'international
- Valorisation obtenue après la dernière opération**

2

Analyse qualitative de 90 sociétés

Nous avons présélectionné les 15% les plus performantes sur la base du premier niveau de sélection pour en étudier plus précisément leur modèle d'affaires, leurs réalisations clés, leurs objectifs de développement, ainsi que leur réponse face aux défis posés depuis la crise sanitaire liée au Covid-19 et soumettre une liste de 90 candidats au jury.

3

Sélection des lauréats

Les sociétés proposées ont fait l'objet d'une revue et de débats entre les membres indépendants du jury, qui ont eu une attention particulière à la fois sur l'environnement de marché des sociétés, leur impact sociétal et environnemental, mais également sur leur capacité à se réinventer, à s'adapter à de nouvelles conditions et entraîner avec eux des investisseurs à même de soutenir au mieux leurs ambitions de développement.



8 secteurs de la Tech

- Apps & Techs d'Entreprises ;
- Biotech, Medtech & eSanté ;
- Consumer Tech ;
- Fintech
- Human Capital ;
- Martech ;
- Mobility Tech ;
- Sustainability Tech & Energie

* Total des fonds levés depuis la création de la société au 31/03/2021

** au 31/01/2021

Les performances de la Tech en France

Ce qu'il faut retenir

Levées de fonds : 2020, une année record à l'encontre de la crise

4,3 Mds €

x3 vs 2017

Record historique de fonds levés par la French Tech*

12

Opérations dépassant la barre des 100 M€

Vs 5 en 2019

TOP 5
des opérations

Est plus mature

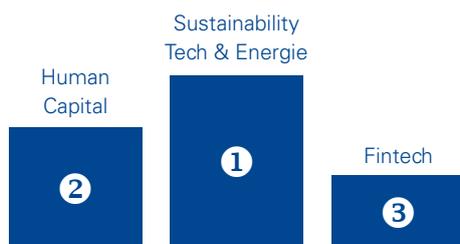
A levé avec parcimonie

A fortement accéléré son développement

* Entreprises technologiques, d'origine française, non cotées et de moins de 20 ans



Les secteurs et les Techs à l'honneur : 2020 accélérateur de tendances



Les champions 2020 de la croissance
des levée de fonds

Investisseurs : Une présence marquée du Corporate



1 Md €
levés par la Sustainability Tech
+ 153% vs 2019

	Top Secteur	Top Techs
Europe	Sustainability Tech	Software
Amériques	Apps & Techs d'Entreprises	Cloud Computing
Asie - Pacifique	Biotech, Medtech & eSanté	Robotique

Secteurs et Techs privilégiés par les investisseurs
étrangers

Les Techs de 2020

Deep Tech	+505%
Nouvelles énergie	+207%
Robotique	+162%

Croissance des fonds levés vs 2019

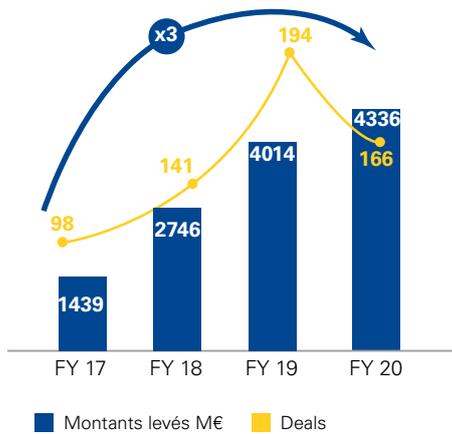
Attraction des capitaux

Opérations d'un montant de plus de 5 M€, impliquant des sociétés Techs, d'origine française, créées depuis 2001

2020, une année exceptionnelle en termes de montants levés face à une crise inédite

En pleine tourmente sanitaire, la French Tech s'est montrée résiliente et a levé 8% de plus qu'en 2019.

Avec un record historique de 12 opérations de plus de 100 M€, pour 1,8 Md €, les leaders de la French Tech ont presque « fait oublier la crise ».



Concentration des fonds levés en 2020

Répartition par taille d'opération des 4,3 Mds € levés en 2020 :

TOP 5 des opérations	22% (vs 17% en 2019)
TOP 10 des opérations	36% (vs 26% en 2019)
Nombre d'opérations supérieures ou égales à 100 M€	12 (vs 5 en 2019)
Part des opérations supérieures ou égales à 100 M€	41% (vs 17% en 2019)

Avec un bond de plus de 25 % sur le ticket moyen et sur le montant de la plus grosse opération en 2020, la French Tech a su rassurer l'écosystème du financement sur sa capacité à piloter la croissance.

	FY 17	FY 18	FY 19	FY 20	Var 19-20
Ticket Moyen (M€)	14,7	19,5	20,7	26,1	26%
Ticket Max (M€)	71	172	205	256	25%

En 2020, un Top 5 plus mature qu'en 2019, avec un profil de levée plus parcimonieux marquant une accélération considérable de son développement

Société	Secteur	Round	Montants levés ¹ (M€)	Indice de renforcement ²	Indice de célérité ³
Miraki	Apps & Techs d'entreprises	Late VC	256	2,5x	0,4x
EcoVadis	Sustainability Tech & Energie	Growth	182	5,9x	0,4x
Colonies	Fintech	Série A	180	15,0x	1,0x
Content Square	Martech	Série D	174	1,4x	0,5x
Ynsect	Sustainability Tech & Energie	Série C	165	3,4x	0,4x

9,2 ans

Âge moyen
(vs 6,6 ans en 2019)

4,4

Nombre moyen
d'opérations
(vs 5,4 en 2019)

5,6x

Indice de
renforcement moyen
(vs 2,4x en 2019)

0,6x

Indice de célérité
moyen
(vs 0,8x en 2019)

Sources : CapitalIQ, traitement KPMG

1 - Les levées de dettes sont intégrées

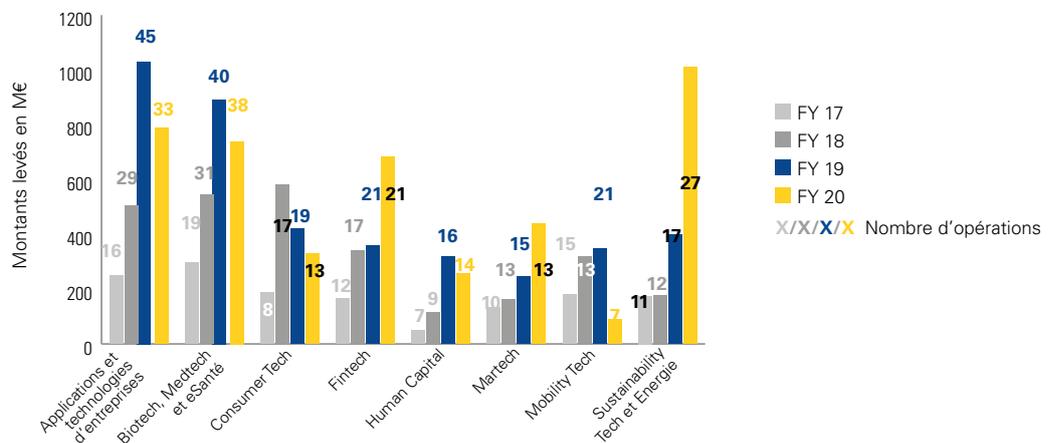
2 - L'indice de renforcement correspond au rapport entre la dernière levée et le total des fonds levés par la société avant celle-ci.

3 - L'indice de célérité correspond au rapport entre le numéro du dernier round sur l'âge de la société. Il indique le rythme de levées de fonds par une société. A titre d'illustration, un indice égal à 1 signifie qu'une société a levé tous les ans en moyenne depuis sa création, alors qu'un indice de 0,25 signifie qu'une société a levé tous les 4 ans en moyenne depuis sa création.

Performances de levées de fonds par secteur

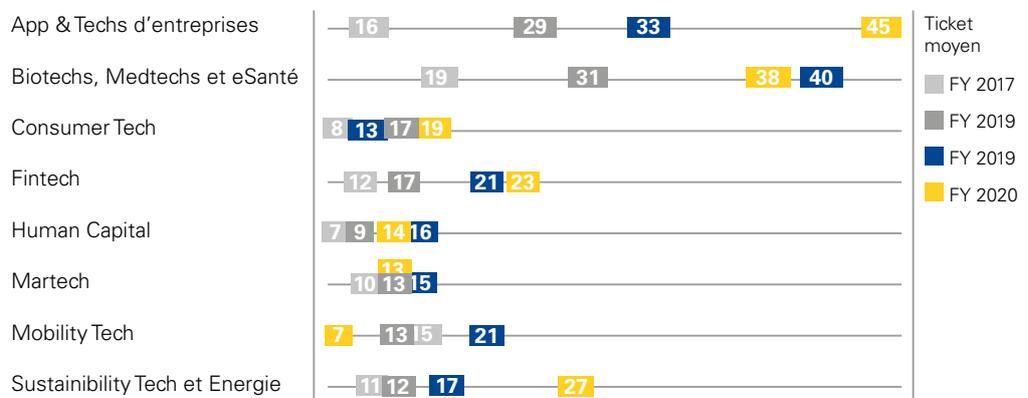
Opérations d'un montant de plus de 5 M€, impliquant des sociétés Techs, d'origine française, créées depuis 2001

Avec plus de 1 Md € levé, soit près d'un quart des fonds levés par la French Tech, la Sustainability Tech est devenue le secteur majeur de 2020 (+150% vs 2019) alors que la Fintech a pris son envol (+90% vs 2019).



Opérations et levées de fonds de plus de 5M€ par secteur depuis 2017

La Sustainability Tech, la Fintech et les Apps & Techs d'Entreprises ont connu la croissance la plus ample et la plus constante de leur ticket moyen depuis 2017, avec une accélération en 2020



Évolution du ticket moyen (en M€) depuis 2017 par secteur

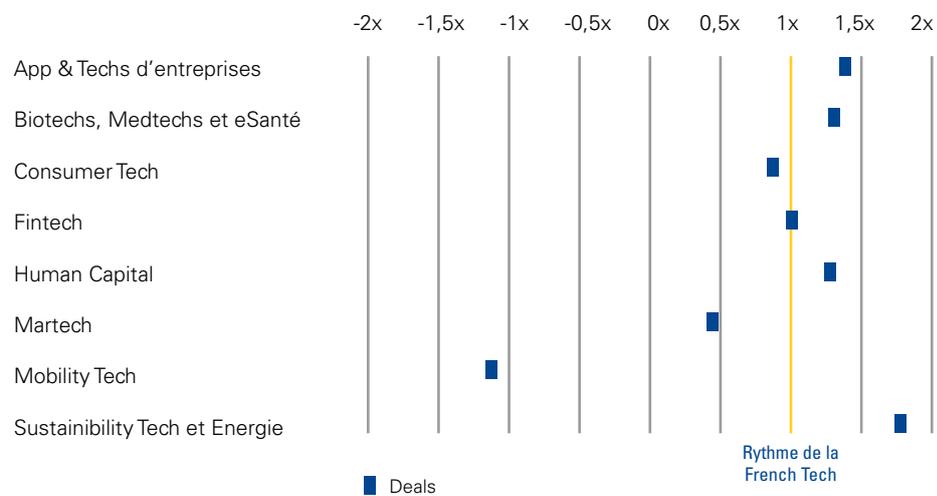
Sources : CapitalIQ, traitement KPMG

Les cibles sectorielles : Le monde d'après ?

Opérations d'un montant de plus de 5 M€, impliquant des sociétés Techs, d'origine française, créées depuis 2001

La Sustainability Tech et la Fintech, deux tendances de fonds qui ont accéléré avec la crise sanitaire en 2020 alors que la Santé s'inscrit dans une décélération en dépit de projets croissants.

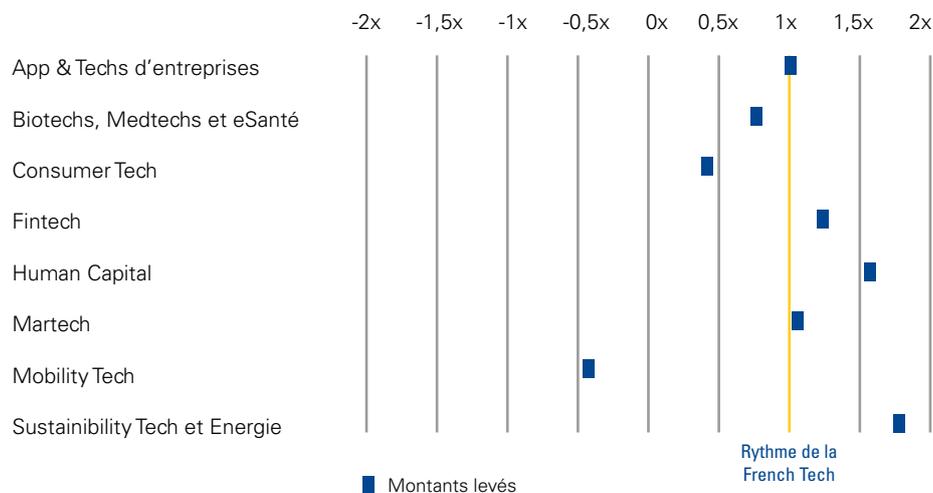
Entre 2017 et 2020, les opérations sur la Sustainability Tech ont crû 1,8 fois plus vite que l'ensemble French Tech



Évolution des deals par secteur depuis 2017 : rapport entre le CAGR 2017 – 2020 des secteurs sur le CAGR 2017 – 2020 de l'ensemble de la French Tech

Top 3 sectoriel des deals		
	CAGR 17-20	Var 19-20
Sustainability Tech & Energie	+35%	+59%
Apps & Techs d'Entreprises	+27%	-27%
Biotech, MedTech & eSanté / Human Capital	+26%	-5% / -13%

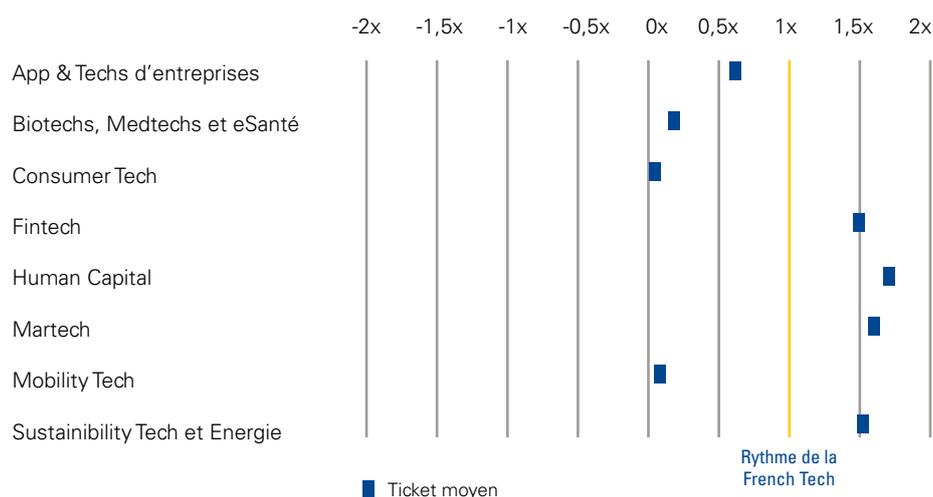
Entre 2017 et 2020, les montants levés par la Fintech ont crû 1,4 fois plus vite que l'ensemble French Tech.



Évolution des montants levés par secteur depuis 2017 : rapport entre le CAGR 2017 – 2020 des secteurs sur le CAGR 2017 – 2020 de l'ensemble de la French Tech.

Top 3 sectoriel des montants		
	CAGR 17-20	Var 19-20
Sustainability Tech & Energie	+80%	+153%
Apps & Techs d'Entreprises	+74%	-19%
Biotech, MedTech & eSanté / Human Capital	+60%	+90%

Entre 2017 et 2020, les tickets moyens de la Santé ont eu une croissance presque 3 fois moins rapide que l'ensemble French Tech.



Évolution des tickets moyens par secteur depuis 2017 : rapport entre le CAGR 2017 – 2020 des secteurs sur le CAGR 2017 – 2020 de l'ensemble de la French Tech.

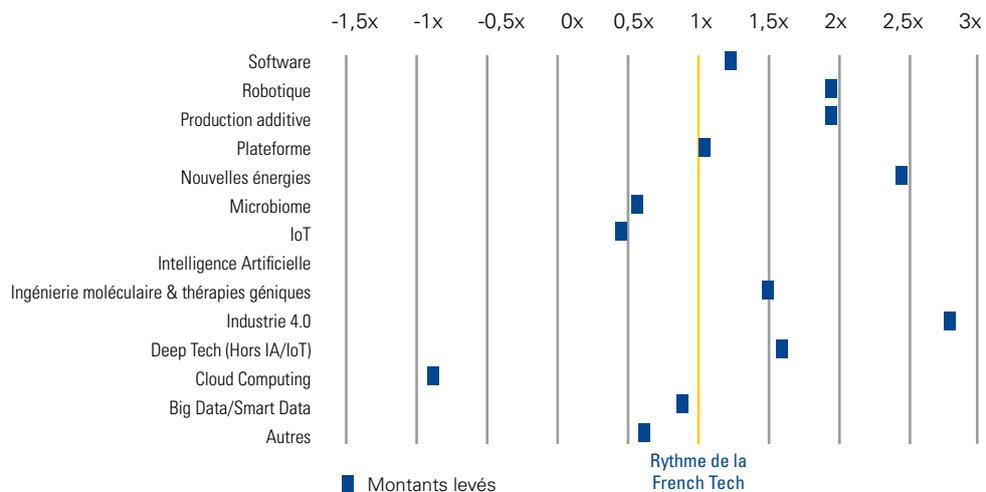
Top 3 sectoriel des tickets moyens		
	CAGR 17-20	Var 19-20
Sustainability Tech & Energie	+38%	-8%
Apps & Techs d'Entreprises	+37%	+106%
Biotech, MedTech & eSanté / Human Capital	+33%	+59%

Les cibles technologiques : une entrevue futuriste ?

Opérations d'un montant de plus de 5 M€, impliquant des sociétés Techs, d'origine française, créées depuis 2001

Alors que les investisseurs gagnent en maturité sur des technologies d'avenir plus complexes, les plateformes et l'Intelligence Artificielle constituent une base d'intérêt solide

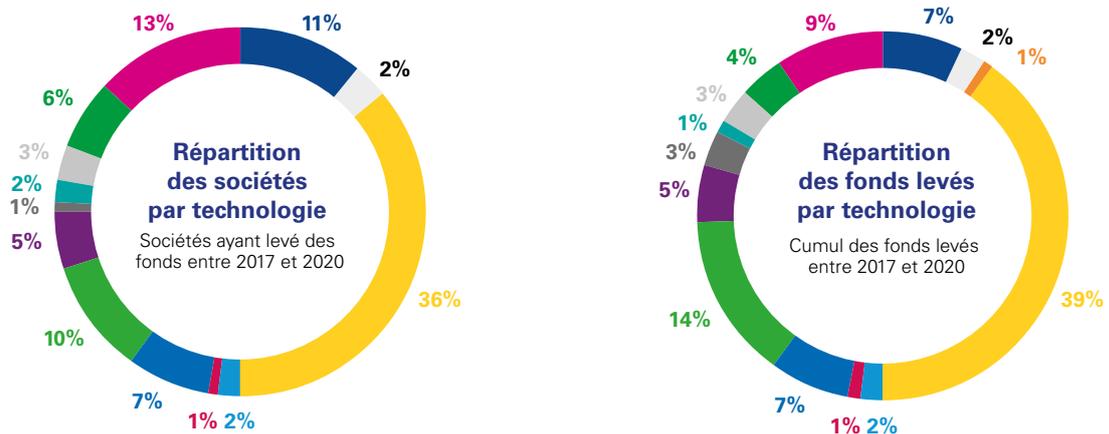
Entre 2017 et 2020, les montants levés pour de l'Intelligence Artificielle ont crû 2 fois moins vite que l'ensemble French Tech, alors qu'ils ont cru au même rythme pour les plateformes



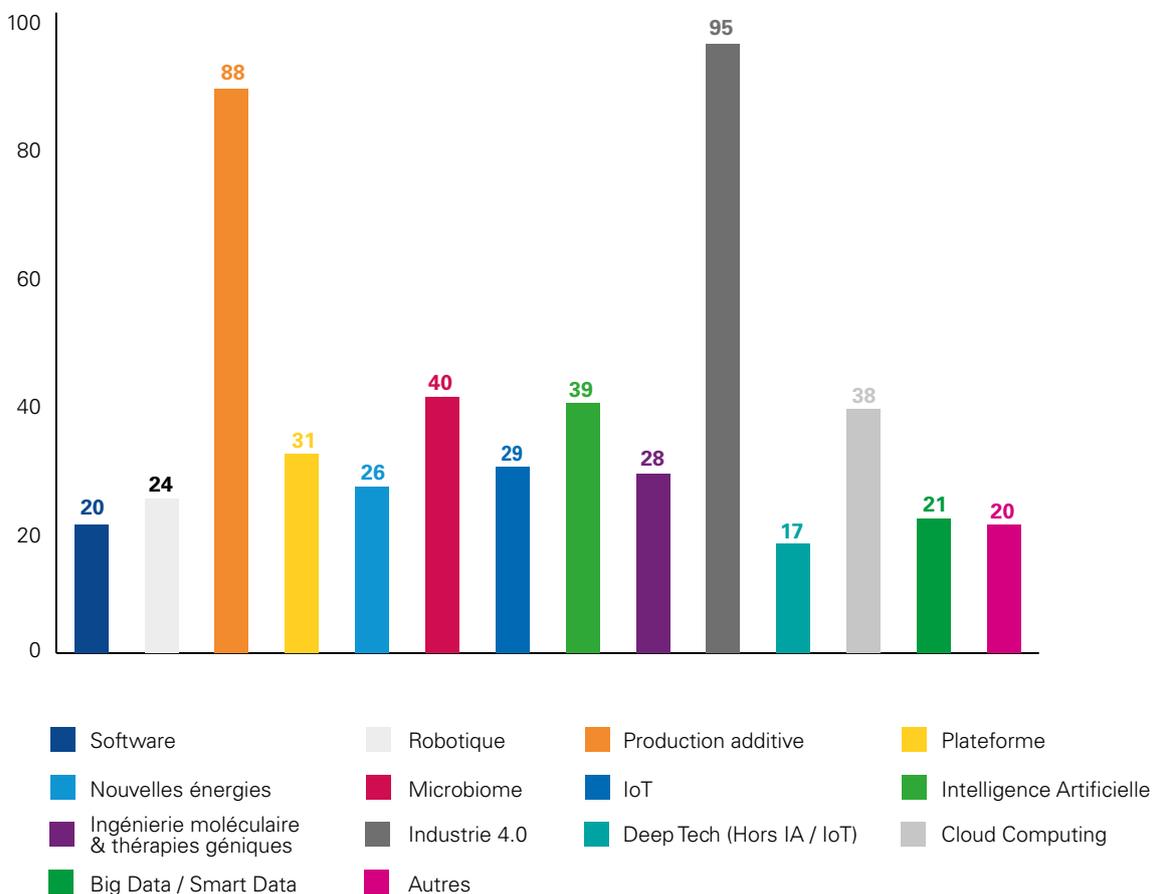
Évolution des montants levés par technologie depuis 2017 : rapport entre le CAGR 2017 – 2020 des secteurs sur le CAGR 2017 – 2020 de l'ensemble de la French Tech

Dynamisme des montants levés		
Les 5 technologies les plus dynamiques sur 2017 - 2020	CAGR 17-20	Var 19-20
Industrie 4.0	+128%	-20%
Nouvelles énergies	+109%	+207%
Production additive	+90%	+3%
Robotique	+90%	+162%
Deep Tech	+76%	+505%
Les 3 technologies ralenties en 2020	CAGR 17-20	Var 19-20
Cloud Computing	-41%	-95%
Intelligence Artificielle	+22%	-55%
Internet of Things (IoT)	+28%	+6%

Pour autant, les Plateformes et les sociétés d'Intelligence Artificielle constituent près de la moitié des projets technologiques actifs sur cette période, pour 53% des capitaux captés et figurent parmi les sociétés les mieux capitalisées en moyenne



Répartition des fonds levés par technologie
Cumul des fonds levés entre 2017 et 2020

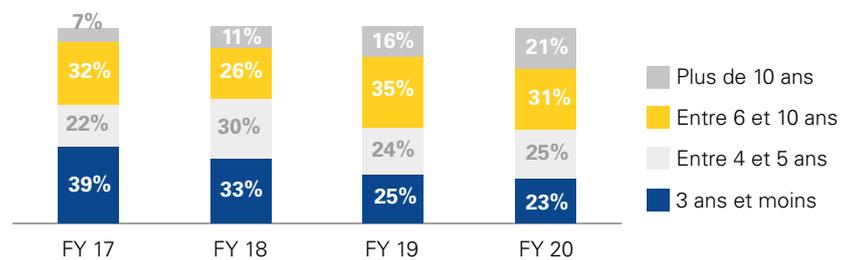


Sources : CapitalIQ, traitement KPMG

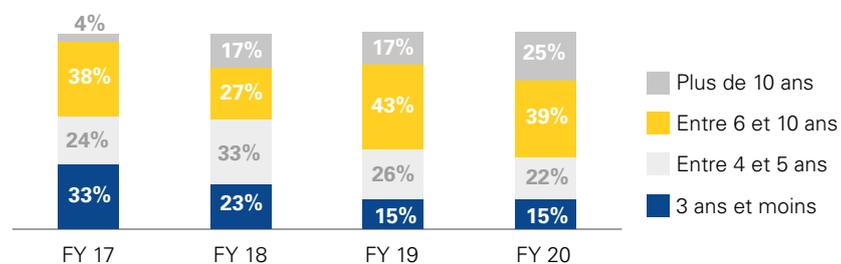
Des capitaux orientés vers des Techs plus matures

Opérations d'un montant de plus de 5 M€, impliquant des sociétés Techs, d'origine française, créées depuis 2001

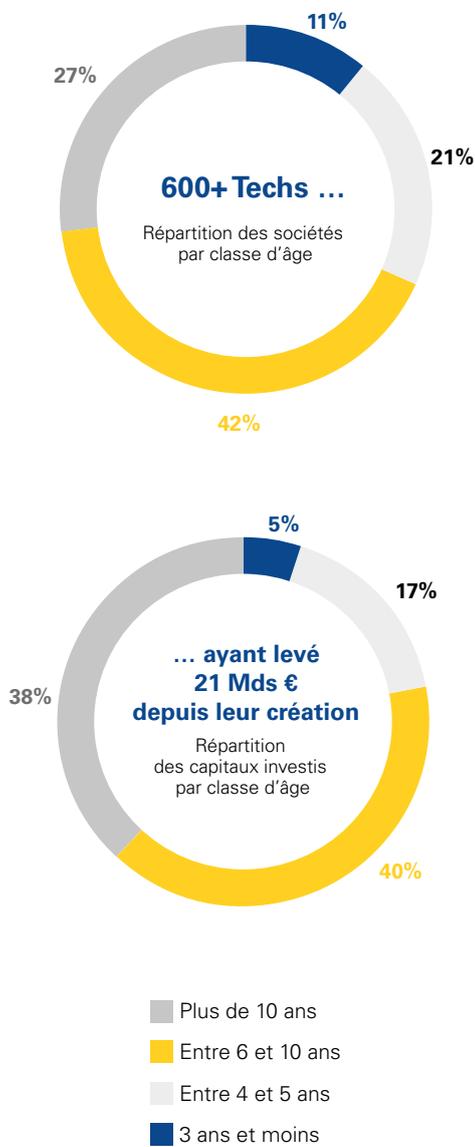
2020 a confirmé une préférence des investisseurs envers les sociétés de plus de 5 ans ...



... qui ont accru à leur tour leur capacité d'attraction des capitaux ...



... et qui représentent désormais 69% des sociétés de l'écosystème ayant levé plus de 5 M€, et 78% des capitaux investis à fin 2020.



Sources : CapitalIQ, traitement KPMG



Levées de fonds au féminin : peu d'améliorations

Opérations d'un montant de plus de 5 M€ observées entre 2017 et 2020, impliquant des sociétés Techs, d'origine française, co-fondées ou dirigées par des femmes (C-level), créées depuis 2001.

Les femmes restent encore peu présentes parmi les créateurs et dirigeants des Techs, mais sont présentes parmi celles qui ont le plus créé d'emplois ...

500+

sociétés identifiées
ayant levé plus de 5 M€
Entre 2017 et 2020

~11%

sont co-fondées
par des femmes

~41%

présentent des femmes
à au moins un poste
de direction

~12%

des dirigeants en
moyenne sont des
femmes

~52 000

emplois créés par
les Techs identifiées

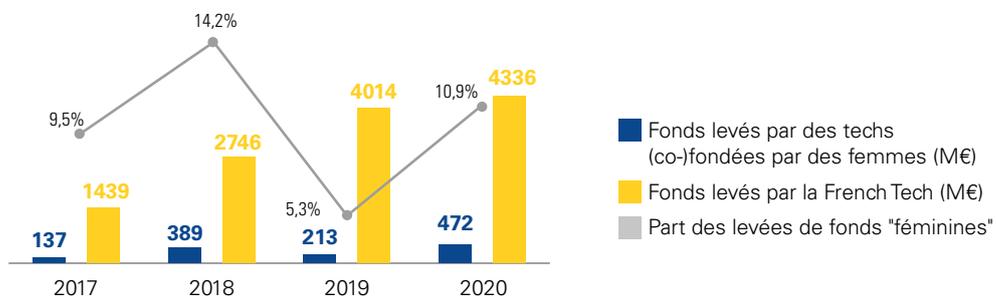
~54%

de ces emplois ont été
créés par des sociétés
ayant au moins une
femme parmi les
dirigeants



Elles sont encore moins présentes en termes de levées de fonds

9,7% des montants levés entre 2017 et 2020 ont été dirigés vers des Techs fondées ou co-fondées par des femmes



Les levées de fonds par des (co-)fondatrices Techs sont très orientées

40%

des fonds collectés par des Techs (co-)fondées par des femmes ont été dirigés vers la Sustainability Tech

38%

des fonds collectés par des Techs (co-)fondées par des femmes ont été dirigés vers la Santé (Biotech, MedTech & eSanté)

2

Les investisseurs de nos Techs

Une typologie d'investisseurs stable

Observatoire de la Tech KPMG, intégrant plus de 600 sociétés Tech d'origine française

+600

**Techs retenues
dans notre observatoire**
+ 20% vs 2019

+1 100

**Investisseurs identifiés*
présents ou sortis du capital**
+ 10% vs 2019

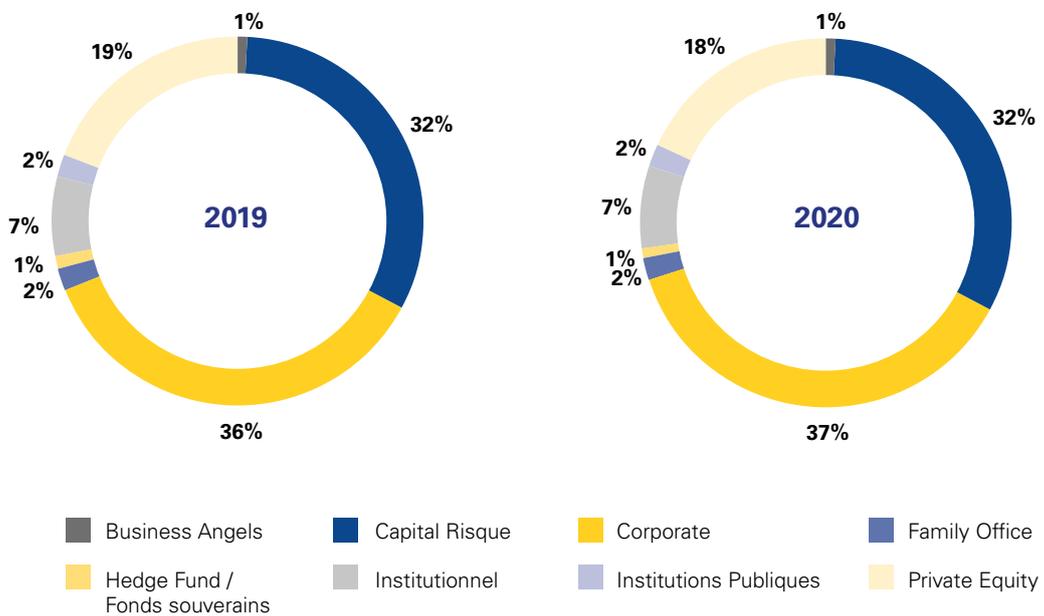
5

**Investisseurs externes
par société en moyenne**
Stable vs 2019



En croissance de 10%, l'univers des investisseurs reste marqué par le Corporate Venture ...

Répartition des investisseurs* par type (en % sur le nombre d'investisseurs*)

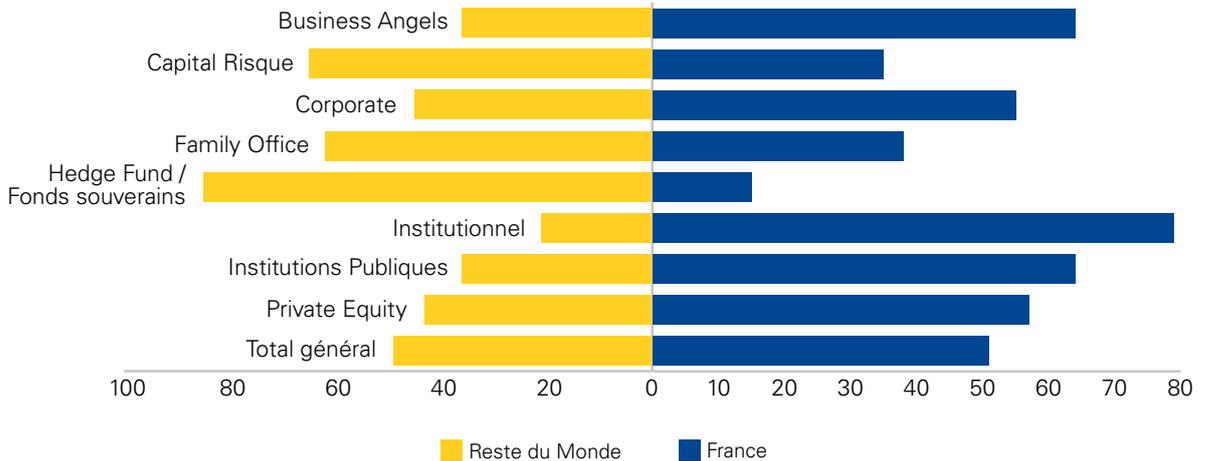


Sources : CapitalIQ, CrunchBase, traitement KPMG au 31/12/2020

* Investisseurs et / ou véhicules d'investissements

... et reste équitablement réparti selon la géographie (France vs Reste du Monde)

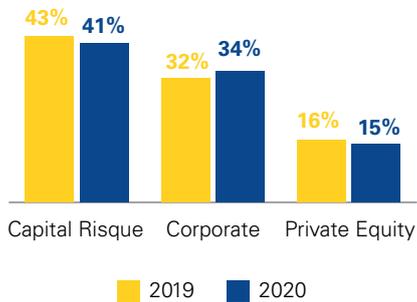
Répartition des investisseurs par type et par géographie (en % du nombre d'investisseurs*)



Focus investisseurs étrangers

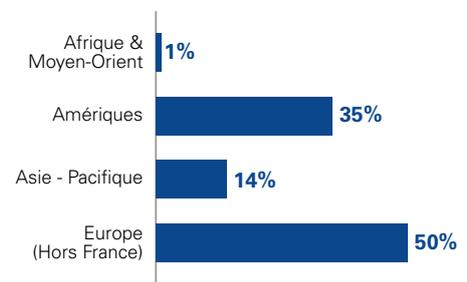
Le Corporate Venture gagne du terrain sur le Capital Risque et le Private Equity parmi les investisseurs étrangers

Top 3 des types d'investisseurs étrangers (en % du nombre d'investisseurs* étrangers)



Alors que les Etats-Unis représentent 33% des investisseurs étrangers, l'Europe reste la première source d'investisseurs en dehors de la France

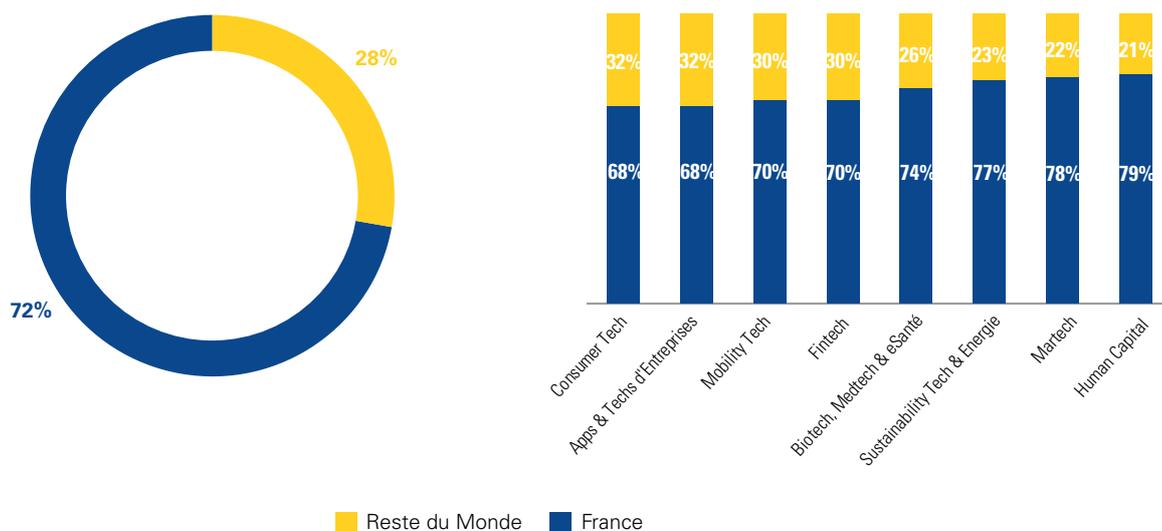
Répartition géographique des investisseurs étrangers (en % du nombre d'investisseurs* étrangers)



Cartographie des cibles des investisseurs étrangers

Observatoire de la Tech KPMG, intégrant plus de 600 sociétés Tech d'origine française

La Consumer Tech, les Apps & Techs d'Entreprises, la Mobility Tech et la Fintech ont une performance d'attraction des investisseurs étrangers supérieure à celle de la French Tech dans sa globalité

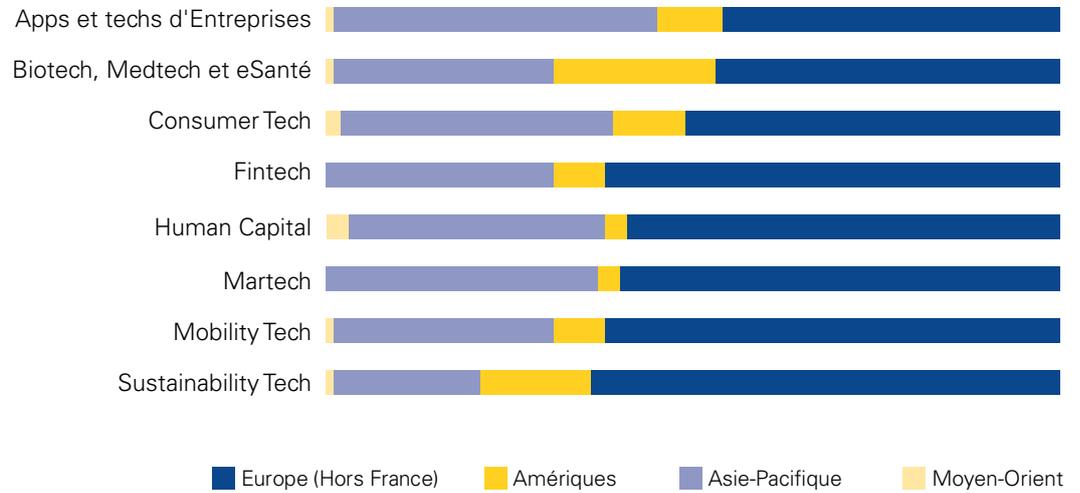


Répartition des prises de participation
par nationalité des investisseurs¹

Ventilation des prises de participation par nationalité
des investisseurs¹ et par secteur

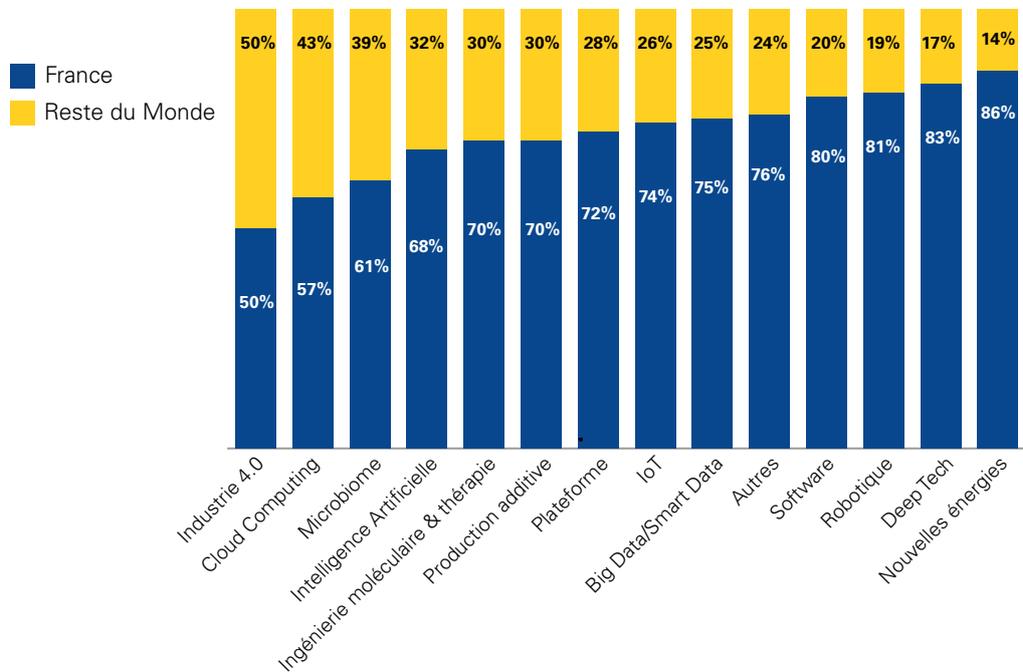
Des appétences sectorielles marquées selon la région d'origine des investisseurs étrangers :

- Investisseurs européens : bien que répartis de manière relativement équilibrée entre les secteurs, une préférence pour la Fintech, la Mobility Tech et la Sustainability Tech
- Investisseurs américains : les Apps & Techs d'Entreprises restent le secteur privilégié par les investisseurs américains, qui y sont représentés 1,3 fois plus que sur l'ensemble de la Tech
- Investisseurs asiatiques : la Santé reste le secteur le plus privilégié, concentrant près de 2 fois plus d'investisseurs en provenance de cette région que pour l'ensemble des Techs, suivi par la Sustainability Tech (1,3 fois plus).



Ventilation des prises de participation des investisseurs¹ étrangers par région et par secteur

Très attachées aux infrastructures sur le terrain, les technologies de l'Industrie 4.0 et de Cloud Computing se démarquent fortement en terme d'internationalisation des investisseurs.



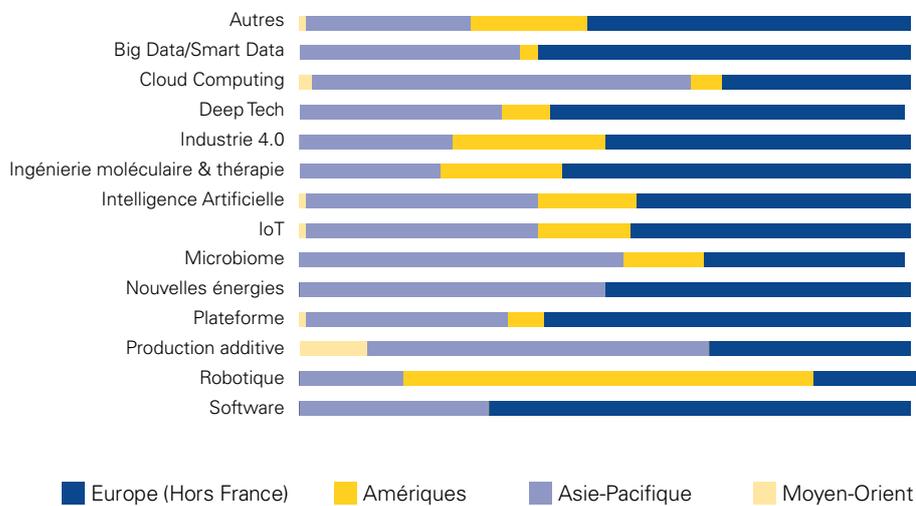
Ventilation des prises de participation par nationalité des investisseurs¹ et par secteur

Sources : CapitalIQ, traitement KPMG

1 - Investisseurs et / ou véhicules d'investissements

Des appétences technologiques très différenciées selon la région d'origine des investisseurs étrangers :

- Investisseurs européens : soutenant l'ensemble des technologies, les européens sont davantage représentés au sein des software, des plateformes et du Big Data / Smart Data
- Investisseurs américains : principalement présents sur le Cloud Computing, applicables de manière homogène dans le monde (production additive, microbiome et nouvelles énergies)
- Investisseurs asiatiques : très présents sur les technologies d'avenir pour l'industrie (robotique, industrie 4.0, IoT, Intelligence Artificielle), les investisseurs asiatiques ont également développé une forte compétence pour l'ingénierie moléculaire et les thérapies géniques



Ventilation des prises de participation des investisseurs¹ étrangers par région et par technologie



Jury Top Tech Tomorrow



Carole Barnay

ARDIAN

Senior Managing
Director

Carole Barnay est Senior Managing Director au sein des activités de Co-Investissement d'Ardian.

Elle a rejoint les équipes d'investissement en 2006, lors du lancement du premier fonds de co-investissement d'Ardian.

Auparavant elle était Responsable du Contrôle Financier du département Fonds Directs ; en parallèle, elle a créé la Direction de la valorisation des Fonds Directs en 2004.

Au sein de l'équipe Co-Investissement d'Ardian, elle s'est d'abord consacrée à l'investissement du portefeuille des 4 premières générations de fonds (jusqu'en 2016) aux Etats-Unis (~\$850m déployés).

Elle est depuis en charge du dealflow Européen, où elle concentre ses compétences d'investissement pour le déploiement d'Ardian Co-Investment Fund V Europe (dont le commitment de plus de €1bn est largement investi en 2021). L'équipe Co-Investissement d'Ardian vise des participations minoritaires dans les transactions LBOs de €100m à €10bn de valeur d'entreprise, pour des tickets très variables, pouvant atteindre €200m par société.

Diplômée de l'ESSCA, elle a débuté sa carrière en audit chez Arthur Andersen en 1999.



Eric Bleines

**SWISS LIFE GESTION
PRIVÉE**

Directeur Général
Administrateur de
la Sfaf

Diplômé de l'Institut Supérieur de Gestion (1987), de la Société Française des Analystes Financiers (1994), et titulaire du Certificat Administrateur des Sociétés délivré par SciencesPo et l'Institut Français des Administrateurs (2014), Eric Bleines a acquis une solide expérience de plus de 25 années de gestion Actions.

Eric Bleines a découvert les métiers de la Finance par un premier emploi de commis de bourse (1986) chez Meeschaert Rousselle, agent de change à Paris.

En 1987, il rejoint le Crédit Commercial de France (CCF) embauché d'abord par la filiale New Yorkaise pour vendre des actions françaises aux gérants Institutionnels Nord-Américains. De retour à Paris en 1991, il exerce le métier de gérant de portefeuilles actions, tout d'abord au sein des équipes du CCF, puis d'Indosuez Asset Management, du Crédit Agricole, de CCR Actions. Il a co-dirigé l'équipe actions de CCR AM à partir de 2007 et post intégration de CCR par UBS AM France, Eric Bleines est devenu Directeur des Gestions.

Chez SwissLife Banque Privée depuis 2017, Eric Bleines est actuellement Directeur Général de Swiss Life Gestion Privée depuis 2019.



**Apolline
Charpentier**

EURAZEO

Portfolio Manager

Apolline a débuté sa carrière chez PriceWaterhouseCoopers en Evaluation & Modélisation Financière. Elle était responsable de l'évaluation de sociétés dans le cadre de tests de dépréciation, de restructuration ou de fusions & acquisitions. Elle a ensuite rejoint KPMG pour développer la practice de Modélisation Financière et était chargée de construire des modèles financiers destinés aux Directions Financières, sous Excel ou autres outils de Data Analytics.

Apolline a rejoint Eurazeo en 2021 en tant que Portfolio Manager pour la stratégie Growth. Elle est chargée de l'évaluation des sociétés en portefeuille, du suivi de la performance du fonds et du reporting auprès d'Eurazeo et des Limited Partners. Elle conseille également les directions financières des sociétés en portefeuille sur des aspects spécifiques de leur analyse financière.

Formation : Master à HEC Paris, double-diplôme avec MIT Sloan en Business et Finance. Data Science, Ecole 42.



Nabil Gharios

**HEALTHCARE PROMISE
INVESTMENT
PARTNERS**

Président
Responsable du groupe
sectoriel Santé de la Sfaf

Nabil Gharios a débuté sa carrière en 1999 en tant qu'analyste financier chez SG Cowen, au sein du département M&A - Healthcare (New York). Entre 2001 et 2005, Nabil a été associé au sein de Bioam, un fonds de capital-risque spécialisé dans les biotechnologies (Paris). Il a ensuite travaillé pendant 5 ans pour les laboratoires Abbott, notamment en tant que manager du développement européen, manager de marque pour l'anesthésie au niveau international, et manager de projets spécialisé au sein du siège européen.

Vers la fin de 2011, Nabil a fondé Biotech Promise, un fonds d'investissement dédié aux biotechs et medtechs cotées. Il y exerce toujours en tant que gestionnaire de portefeuille.

Nabil est diplômé de l'Ecole Centrale de Paris et est actuellement responsable du groupe sectoriel Santé de la Sfaf.



**Patrice Lambert -
de Diesbach**

ORANGE

Directeur des relations
investisseurs

Administrateur
d'Orange Bank

Administrateur du Clif

Depuis octobre 2011, Patrice Lambert - de Diesbach est Directeur des Relations Investisseurs et de la Communication Financière chez Orange.

Auparavant, il était Directeur des Relations Investisseurs et de la Communication Financière chez Carrefour depuis avril 2010.

Il a précédemment occupé le poste de responsable de la recherche chez CMCIC Securities après avoir passé 18 ans en tant qu'analyste financier couvrant plusieurs secteurs industriels pour plusieurs sociétés de bourse, dont CM-CIC Securities, Exane BNP Paribas, UBS Warburg, Deutsche Bank, HSBC James Capel et Meeschaert. Il a débuté sa carrière en tant qu'auditeur chez Mazars et KPMG.

Il est également Président du Comité d'Audit de Diabeloop, Président du Comité Stratégique de Courbet, Président du Comité d'Audit de la Compagnie Financière Orange Bank et administrateur d'Orange Bank, membre du Conseil d'Administration et du Comité Stratégique d'Orange Polska (cotée à Varsovie), ayant également occupé les mêmes fonctions chez Orange Belgium (cotée à Bruxelles), membre du Conseil d'Administration du CLIFF (Association Française des Professionnels de la Communication Financière) et ancien membre des Conseils d'Administration de Confrontations Europe (think tank européen) et de la SFAF (Société Française des Analystes Financiers).

Patrice Lambert- de Diesbach, est diplômé CIAA (Certified International Investment Analyst), Conservatoire National des Arts et Métiers (Master Finance), IEP Paris (Sciences Po EcoFI Fi-Fi) et Université Paris X Nanterre (Économie, Économétrie).



Vanessa Malier

KURMA PARTNERS

Managing Partner

Vanessa a rejoint Kurma Partners en 2014 en qualité de Directeur Associée après 15 ans passés dans l'industrie de la biotechnologie et de la pharmacie, dans des fonctions de gestion de projets, de marketing global et de business development. Avant de rejoindre Kurma Partners, Vanessa était Vice Présidente du département R&D Strategic Planning chez Ipsen.

Vanessa débute sa carrière en 1998 dans le capital-risque en tant qu'analyste chez CDC Innovation puis rejoint la start up de Biotechnologie « Drug Abuse Sciences » basée en Californie en tant que responsable du business development. En 2003, Vanessa intègre Ipsen en tant que Conseiller Stratégique du PDG et dirige l'équipe de gestion du portefeuille gastro-entérologie (totalisant plus de 130M€). En 2005, Vanessa est nommée Product Leader pour le Febuxostat (Adenuric®), médicament enregistré en Europe en 2008. En 2009, Vanessa est promue Senior Director, Business Development Oncology et réalise notamment l'acquisition des droits européens d'un actif en Phase III.

Vanessa est diplômée en Biologie de l'Ecole Normale Supérieure de Cachan et en Immunologie de l'Institut de Pasteur.



**Anne-Charlotte
Philbert**

EURAZEO GROWTH

Associate

Anne-Charlotte Philbert est Associate au sein de l'équipe Growth. Elle a rejoint Idivest Partners en 2017 et participe à l'étude des opportunités d'investissements au sein de ce fonds.

Avant de rejoindre Idivest Partners, Anne-Charlotte a effectué un stage de Business Developer dans une startup marketplace à Hong Kong, en charge d'accélérer la croissance à Singapour et à Dubai, et de la création d'une nouvelle plateforme de e-commerce. Durant ses études elle a en outre co-fondé une entreprise sur le thème de la Santé Digitale.

Anne-Charlotte possède un diplôme d'ingénieur de Supaero et de Polytechnique, et a effectué une partie de sa formation à UC Berkeley en Californie dans un programme dédié aux nouvelles technologies et à l'entrepreneuriat.



**Grégoire
Sentilhes**

**NEXSTAGE ASSET
MANAGEMENT**

Président fondateur
Membre de la Sfaf

Grégoire Sentilhes est le Président et fondateur de NextStage AM, l'un des pionniers et leaders du capital développement en France, avec près de 200 m€ de fonds propres et un total de 2.5 Mds€ AUM.

NextStage investit avec une philosophie « d'entrepreneur investisseur » en « capital patience », aux côtés d'entrepreneurs de talents dans des entreprises de tailles moyennes, innovantes, à fort potentiel de croissance, avec l'objectif d'en faire les champions de leurs marchés. 6 des entreprises cofondées et/ou investies par Grégoire sont se sont introduites en bourse, soit au Nasdaq soit sur Euronext.

Il a été administrateur de l'AFIC et Président de la commission capital développement, membre du conseil d'orientation de France Investissement dont il a été l'un des inspirateurs. Il est le cofondateur et, président de Citizen Entrepreneurs et du G20 des Entrepreneurs pour la France de 2007 à 2020. Il est l'auteur de « Vive la 3^e Révolution Industrielle ! Tous Entrepreneurs de nos destins », préfacé par Erik Orsenna et sorti en janvier 2017.



Contacts

Jean-Pierre Valensi

KPMG
Associé,
Head of Capital Markets Advisory
Tél. : +33 (0)1 55 68 74 28
E-mail : jvalensi@kpmg.fr

Etienne Cunin

KPMG
Director,
Capital Markets Advisory
Tél. : +33 (0)1 55 68 93 32
E-mail : ecunin@kpmg.fr

Kévin Nourry

KPMG
Associate,
Capital Markets Advisory
Tél. : +33 (0)1 55 68 25 62
E-mail : knourry@kpmg.fr

Les informations contenues dans ce document sont d'ordre général et ne sont pas destinées à traiter les particularités d'une personne ou d'une entité. Bien que nous fassions tout notre possible pour fournir des informations exactes et appropriées, nous ne pouvons garantir que ces informations seront toujours exactes à une date ultérieure. Elles ne peuvent ni ne doivent servir de support à des décisions sans validation par les professionnels ad hoc. KPMG S.A. est le membre français de l'organisation mondiale KPMG constituée de cabinets indépendants affiliés à KPMG International Limited, une société de droit anglais (« private company limited by guarantee »). KPMG International et ses entités liées ne proposent pas de services aux clients. Aucun cabinet membre n'a le droit d'engager KPMG International ou les autres cabinets membres vis-à-vis des tiers. KPMG International n'a le droit d'engager aucun cabinet membre.

© 2021 KPMG S.A., société anonyme d'expertise comptable et de commissariat aux comptes, membre français de l'organisation mondiale KPMG constituée de cabinets indépendants affiliés à KPMG International Limited, une société de droit anglais (« private company limited by guarantee »). Tous droits réservés. Le nom et le logo KPMG sont des marques utilisées sous licence par les cabinets indépendants membres de l'organisation mondiale KPMG. Imprimé en France.
Conception - Réalisation : Markets ou Communication ou Advisory - OLIVER - Juin 2021.
Crédit photos : iStock.