



CLONEZ VOS MEILLEURS COMMERCIAUX

et formez une équipe d'élite

Vos objectifs

- Maîtrise parfaite des argumentaires
- Assimilation totale du processus de vente
- Ancrer les best practices
- Être au top lors des lancements produits
- Booster l'onboarding des nouveaux commerciaux

Créez les bons réflexes

Vous êtes probablement satisfait(e) de vos formations commerciales. Pourtant, une fois sur le terrain, quelques semaines après, vos équipes ne les mettent pas en pratique. Pourquoi ? Parce que vous n'avez pas créé de réflexes.

Woonoz est un spécialiste de la création de réflexes comportementaux, grâce à notre technologie unique d'Ancre Mémoriel® basée sur les neurosciences et l'intelligence artificielle. Nous garantissons une mise en pratique immédiate et durable par vos équipes des comportements que vous attendez.

Pouvez-vous imaginer le retour sur investissement ?

TPEC®

6%
AVANT



93%
APRÈS

Le TPEC®, taux de personnes en compétences, représente la proportion d'apprenants qui maîtrisent l'essentiel de la formation (au moins les trois quarts du contenu).



Ancrage Mémoirel[®], les formations les plus mémorisées au monde

Vous souvenez-vous du contenu de votre dernière formation professionnelle ? Quel en est le retour sur investissement ? La réalité, vous la connaissez, 80 % du contenu d'une formation sont oubliés dans les 7 jours.

Lutter contre cette réalité est la raison d'être de Woonoz. Grâce à notre moteur d'Ancrage Mémoirel[®], le contenu des formations s'adapte enfin à la manière dont mémorise l'apprenant, à son niveau de connaissances et à son rythme d'acquisition afin de créer les bons réflexes.

Notre solution de e-learning intelligente multiplie par 4 les savoirs acquis en fin de cursus et change durablement les comportements.

Speed to business

CONCEPTION



Extraction des points clés

J+8

Livraison version bêta :
création des exercices sur mesure **8 jours**

J+13

Échange collaboratif **5 jours**

J+18

Intégration et livraison finale **5 jours**

FORMATION



5 à 10 sessions de 7 à 12
minutes étalées sur 10 à 15 jours

ÉVALUATION



Évaluation à 7 jours



Évaluation à 1 mois



Pierre MAGGIONI

Directeur de la formation

« Nous avons constaté une véritable évolution des comportements, avec une amélioration de la relation client vers plus de qualité et de professionnalisme. C'est une remontée unanime du terrain, et nous l'avons de plus mesurée concrètement au travers de notre indice Customer Pulse »



Barthelemy SZECHOWICZ

Responsable Marketing Produit Design

« Nous avons découvert Woonoz à un moment où nous cherchions une solution innovante et efficace pour former notre réseau à l'occasion d'un lancement produit. Dans un délai très court, nous avons pu élaborer notre formation et la déployer sur le territoire français. Elle est en ce moment en cours, mais fait déjà des émules avec des adaptations prévues pour d'autres pays. »

